Aufnahme ins Datenarchiv

Erfolgsgeschichte / Anwendungsfälle

Eingereicht

|  |  |
| --- | --- |
| ASM / Mitarbeiter / Partner  |  |
| Datum |  |

Anwendungsfall

|  |  |
| --- | --- |
| Setral-Produkt |  |
| Firma |  |
| Land |  |
| Branche / Industrie |  |
| Baugruppe |  |
| Hersteller Bauteil / Baugruppe  |  |
| Typenbezeichnung |  |
| Materialpaarung |  |
| Sonstiges  |  |

Es existieren weitere Dokumente (Freigaben, Referenzschreiben etc.) [ ]

Beschreibung Anwendungsfall

Hier bitte alle wichtigen verkäuferischen und technischen Aspekte aufführen. Dieser grüne Text soll ausschließlich als Gedankenstütze dienen. Bitte den Text löschen. Enthalten sein sollte:

* Was produziert die Firma?
* Wo genau liegt die Schmierstelle?
* Welche Temperaturen treten auf (Intervall, Dauertemperaturen)?
* Welche Belastungen treten auf (Punktlast, Dauerlast)?
* Welche Geschwindigkeiten treten auf (Drehzahl, Kettengeschwindigkeit)?
* Was sind weitere Kontaktmaterialien des Schmierstoffs?
* Welche Umgebungsbedingungen kommen vor (Säuren, Laugen, Wasser, Staub)?
* Welche weiteren Anforderungen gab es (H1, 3H, Farbe, Kennzeichnung)?
* Was war das Ziel oder bestehende Probleme des Projektes?
* Welcher Schmierstoff konnte ersetzt werden?
* Welche/n Vorteil/e konnte dem Kunden geboten werden (schlagende/s Verkaufsargument/e)?
* Welche Mitbewerber gab es mit welchen Produkten?
* Welche Setral-internen Tests gab es mit welchen Ergebnissen?
* Welche Kunden-Tests gab es mit welchen Ergebnissen?
* Wie wird der Schmierstoff aufgetragen (ZSA, Fettpresse, Ledertuch)?
* Welche Schmierintervalle bestehen (vor Umstellung, nach Umstellung)?
* Wie groß sind die Schmierstoffmengen (Erstschmierung, Nachschmierung)?
* Bilder, Videos, bekannte Firmen mit ähnlichen Anwendungsfällen, weiteres Potential in der Firma etc.?
* Sonstiges